



HWP Maler & Lackierer

Der perfekte Werkzeugkoffer für Ihr Handwerksbüro.

sage

HWP Maler & Lackierer

Der Werkzeugkoffer für Planungssicherheit

Für Handwerksbetriebe wird es immer wichtiger, aktiv neue Kunden und Aufträge zu gewinnen. HWP dient Ihnen als Werkzeug, mit dem Sie, neben kaufmännischen Funktionen wie der Erstellung von Angeboten und Rechnungen sowie der Verwaltung von Kundenprojekten, Mittel für die erfolgreiche Kundenansprache an die Hand bekommen. Sie erhalten damit vor allem

Planungssicherheit, da Sie frühzeitig Nachfrage- und Auslastungsschwankungen erkennen und diesen mit geeigneten Maßnahmen vorbeugen können. Sie bleiben jederzeit handlungsfähig mit HWP Maler & Lackierer!

Für jeden Betrieb und jedes Gewerk die passende Lösung

Natürlich sollte eine Handwerkslösung bestmöglich auf den jeweiligen Betrieb zugeschnitten sein. HWP ist daher modular aufgebaut und bietet in der Basic Version kleineren Betrieben bereits alle erforderlichen Grundfunktionen. Für mittlere bis größere Handwerksbetriebe steht HWP Professional zur Verfügung. Für welche Variante Sie sich auch entscheiden: Durch die vielen Ausbaumöglichkeiten können Sie Ihr Lösungspaket

jederzeit erweitern, etwa wenn Ihr Betrieb wächst oder Sie beschließen, Ihre Mitarbeiter mit mobilen Erfassungsgeräten auszustatten. Und da nicht nur jeder Betrieb, sondern auch jede Branche anders ist, gibt es HWP in verschiedenen Gewerksversionen mit jeweils darauf zugeschnittenen Funktionen. Mit HWP Maler & Lackierer sind Sie bestens aufgestellt.

Kundendienst

Mobiler Kundenservice

Das Zusatzmodul mO – mobiler Kundenservice ermöglicht Ihnen und Ihren Mitarbeitern mit Hilfe spezieller Handys auch unterwegs auf Stammdaten und Aufträge im HWP zuzugreifen. Die Mitarbeiter können optimal gesteuert werden und sich per Navigationssoftware zum Kunden leiten lassen. Arbeiten lassen sich vor Ort dokumentieren, vom Kunden abzeichnen und per Knopfdruck an die Zentrale weiter leiten zwecks Rechnungsstellung.



Endgerät für mobilen Kundenservice
HTC P6500

Unternehmensplanung

Möchten Sie vor der Annahme eines Auftrages wissen, was dabei für Sie „hängen bleibt“?

Dank HWP Unternehmensplanung haben Sie jederzeit Ihre Zahlen im Griff und wissen, ob sich ein Auftrag lohnt und wie hoch Ihr Erlös ist. Das Modul berücksichtigt die erfassten Zeiten und Kosten der Mitarbeiter, die offenen Posten und Rapportbelege.

Dadurch wird u.a. die Produktivität der Mitarbeiter transparent. Und wenn Sie sich unsicher sind, wie sich ein Auftrag auf Ihre Gesamtsituation auswirkt, nutzen Sie einfach die Simulationsfunktion im HWP Maler & Lackierer!

25
Jahre
Branchenerfahrung

25.000
Kunden



Der HWP Maler & Lackierer Werkzeugkoffer enthält alles, was Sie für Ihr Handwerksbüro brauchen

Baustellenüberwachung

Mit der Nachkalkulation überwachen Sie Ihre Projekte durch fortlaufende Rapportfassung und behalten zu jeder Baustelle den „Durchblick“, was angefallene Kosten und Zeiten angeht (inkl. Tagelohnabrechnung und Kreditorenrechnungen). Weitere Vorteile: projekt- und mitarbeiterbezogene Auswer-

tungen, detaillierte Soll-/Ist-Vergleiche sowie Schnittstellen für die Übergabe der Lohnzeiten an die Gehalts- und Lohnabrechnungen der Sage Office Line, Classic Line und s+p.

Auftragsgewinnung

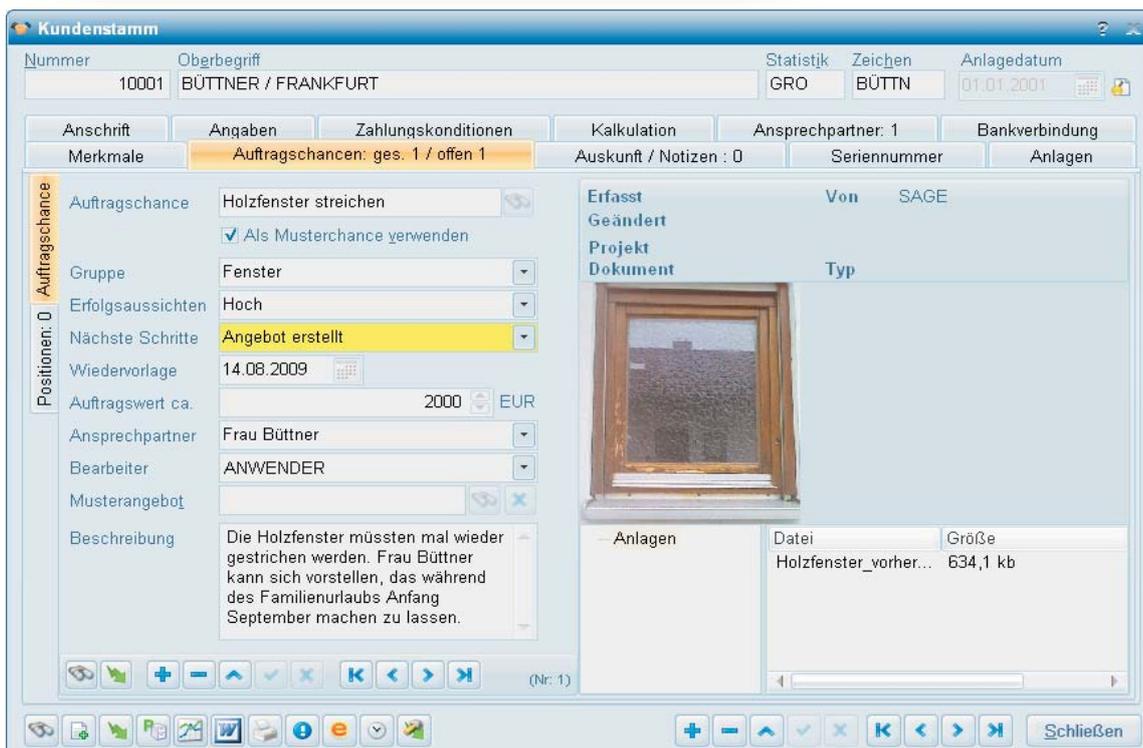
Möchten Sie regelmäßig neue Kunden und zusätzliche Aufträge gewinnen? Mit der HWP Auftragsgewinnung erhalten Sie ein praxiserprobtes Werkzeug, um Neukunden gezielt anzusprechen und Bestandskunden an Ihren Betrieb zu binden. Dank vieler nützlicher Funktionen sammeln Sie wichtige Kundendaten, z.B. über zukünftige Auftragschancen bei einem Kunden, werten sie aus und sprechen unterschiedliche Zielgruppen mit bedarfsgerechten Angeboten an. Heben

Sie sich mit ansprechenden Angeboten vom Wettbewerb ab und versenden Sie Werbeanschreiben und Aktionsangebote einfach per Serien-E-Mail. Haben Sie bereits eine Website? Dann können Sie Ihre Leistungen dort einfach mit Hilfe der HWP Auftragsgewinnung anbieten. Webanfragen werden komplett ins HWP übernommen. Und im Nu haben Sie das passende Angebot dazu erstellt!



Darstellung: Musterangebot

Vorteil:
Wenn Sie regelmäßig Auftragschancen erfassen und verwerten, können Sie leicht Auftragschwankungen ausgleichen!



Darstellung: Erfassung einer Auftragschance zu einem Kunden im HWP Maler & Lackierer

HWP Maler & Lackierer

Ihr Nutzen

- Weniger Büroarbeit dank praxisgerechter Bearbeitung von Angeboten, Teilrechnungen und Schlussrechnungen
- Alle zum Projekt gehörenden Informationen an einem Ort
- Alle Zahlen im Griff dank verlässlicher Kalkulationsmöglichkeiten und Chefübersicht
- Wettbewerbsvorteil durch perfekt gestaltete Angebote
- Zahlreiche Kundenbindungsfunktionen



"Kein Stückwerk, sondern alles aus einem Guss - das ist mir wichtig. Von der Gewinnung neuer Kunden, über den Auftrag bis zur Rechnung und weiter. HWP Maler & Lackierer kann es einfach."
Herr Held, Held Malerfachbetrieb, Forchheim

HWP Maler & Lackierer DBD

Einige Handwerksbetriebe verlieren unnötig Geld durch Kalkulationsfehler. Ursache ist oftmals der Druck, in kurzer Zeit umfangreiche Angebote erstellen zu müssen.

Mit HWP Maler & Lackierer DBD

(DBD=Dynamische Baudaten) sind Sie auf der sicheren Seite:

- Genauere Kalkulation: DBD-Kostenansätze liefern für Millionen von Bauleistungen sorgfältig ermittelte, durchschnittliche Aufwandswerte für Arbeitszeit, Gerätestunden und Materialeinsatz
- Schnellere Angebotserstellung: Mit wenigen Klicks den gewünschten Leistungstext in Echtzeit erstellen und übernehmen - einfach und professionell
- Juristisch abgesichert: VOB-gerechte Leistungsbeschreibungen nach STL-Bau

Vorteil:
Durch die Nutzung von HWP Maler & Lackierer DBD sparen Sie sich Zeit und verringern das Risiko von Rechtsstreitigkeiten!

Besuchen Sie unsere Internetseiten, um mehr über HWP Maler & Lackierer zu erfahren:

www.hwp-maler.de

HWP Maler & Lackierer im Überblick

HWP enthält Funktionen, die speziell auf Ihr Gewerk zugeschnitten sind, darunter eine Aufmaß-Schnellerfassung, Leistungstexte und Kalkulationsansätze. Die wichtigsten Funktionen und Erweiterungen von HWP Maler & Lackierer finden Sie in den folgenden Tabellen.

Leistungsumfang HWP Maler & Lackierer (Auszug)

Erste Schritte (Schnelleinstieg)	Wiedervorlage-Funktion (Termin-/Aufgabenerinnerung)	Der Betriebsprüfer (Simulation einer Betriebsprüfung)
Kalkulation	Grafische Angebotsoptimierung	Einlesen von Materialdaten per Datanorm
Komfortable Artikelsuche	Rohstoffzuschläge	Leistungstexte und Kalkulationsansätze
Kundenspezifische Preisberechnung	Termin- und Ressourcenplanung	Office & Outlook Integration
Projektverwaltung		

Mögliche Erweiterungen (Auszug)

Aufmaß-Schnellerfassung	Auftragsgewinnung	Barverkauf/Kasse
Leistungs- und Produktkonfigurator	Bestellwesen	Unternehmensplanung
Seriennummernverwaltung	Nachkalkulation	Vermietung und Verleih
Subunternehmerverwaltung	OP-Verwaltung	Wartungs- und Serviceabwicklung (Kundendienst)

Verfügbare Schnittstellen (Auszug)

GAEB 2000 inkl. GAEB 90	UGL 4.0 inkl. UGL 1.0 und UGL 2.0	Standardschnittstelle (zur Übernahme von CAD-Daten u.a.)
Datanorm erstellen		

Service

Auch nach dem Kauf Ihrer Software sind wir für Sie da! Neben Seminaren und Schulungen sorgt unser Wartungs-Service mit automatischen Updates und Upgrades dafür, dass Sie und Ihre Software immer auf dem neuesten Stand sind. Unsere erfahrenen Support Mitarbeiter stehen Ihnen immer dann zur Seite, wenn es darauf ankommt.

Ihr HWP-Partner vor Ort:

Sage Software GmbH

Emil-von-Behring-Straße 8-14
60439 Frankfurt am Main
Telefon: 069 50007-2030
Fax: 069 50007-7874
E-Mail: handwerk@sage.de
Internet: www.sage.de/handwerk

Technische, formale und druckgrafische Änderungen vorbehalten. Stand: Juli 2009/013431

